



Nous vous recherchons dès que possible pour notre département B2B Sales & Marketing en tant que

# **KEY ACCOUNT MANAGER FRANCE**

(m/f/d) à Flensburg

ORION Wholesale fournit des magasins spécialisés dans l'érotisme, des distributeurs et des grossistes - également du secteur non érotique - dans le monde entier. Nombre de ces entreprises achètent non seulement leurs produits par l'intermédiaire d'ORION Wholesale, mais reçoivent également du matériel publicitaire et des promotions de vente personnalisée. Pour soutenir notre équipe de vente, nous recherchons un Key Account Manager expérimenté pour le marché français. Vous êtes intéressé(e) ? Alors venez. A NOUS!

# **Vos TÂCHES**

- Gérer nos clients existants en France afin d'accroître leur satisfaction et d'exploiter le potentiel de vente
- Acquisition de nouveaux clients pour poursuivre le développement de l'activité en France
- Gérer des clients dans d'autres pays (en fonction des compétences linguistiques)
- Visiter les clients et les salons professionnels pour entretenir les relations avec nos clients et identifier de nouvelles opportunités commerciales

## **Vos COMPÉTENCES**

- Etudes ou formation comparable dans le domaine de la vente ou du marketing
- De préférence, au moins 3 ans d'expérience professionnelle dans la gestion de comptes clés dans un environnement B2B
- Connaissances en matière de vente et de marketing et expérience dans l'établissement de relations avec les clients

# **Êtes-vous INTÉRESSÉ?**

Nous attendons avec impatience votre candidature, y compris vos prétentions salariales et votre date d'entrée en fonction éventuelle.

- Maîtrise du français écrit et parlé et, idéalement, d'autres langues
- Très bonne connaissance de l'anglais écrit et parlé
- Compétences en matière de négociation
- Volonté de voyager
- Capacité à travailler de manière indépendante, esprit d'équipe et fortes aptitudes à la communication

#### Ce que nous OFFRONS

- Des tâches passionnantes dans une entreprise internationale
- Un bon mélange de responsabilité personnelle et de travail d'équipe
- Horaires de travail flexibles (37,5 heures/semaine)
- Possibilité de travailler à domicile
- Un emploi sûr dans une entreprise en croissance constante
- Possibilités de façonner sa propre position
- Possibilités de développement personnel et professionnel

## **ORION VERSAND GmbH & Co. KG**

Ressources humaines, Katarina Harmel Schäferweg 14, 24941 Flensburg bewerbung@ORION.de / orion.eu/en/jobs/

ORION est l'une des plus grandes entreprises du secteur érotique et ne cesse de croître. Outre le commerce électronique, ORION exploite une chaîne internationale de magasins de détail et un commerce de gros opérant à l'échelle mondiale. Environ 300 personnes travaillent dans l'administration et la logistique dans la seule ville de Flensburg.

